



Die **Fritz Glaus & Co. AG**, ein Familienunternehmen mit einer über 100-jährigen Tradition, agiert als offizieller Partner der MAN Truck & Bus Schweiz AG und der IVECO Schweiz AG sowie der Firma Boschung AG. Wir sind verantwortlich für Wartung und Service von leichten bis schweren Nutzfahrzeugen. Neben unseren Garage-Aktivitäten sind wir in der Fahrzeugbauabteilung auch Mitglied im VSCI und offizielle Partner der Firmen Moser AG und Trösch AG. Wir sind in den Bereichen Fahrzeugbau, Schlosserei und Aufbautechnik tätig. Durch unsere bewährten, qualitativ hochwertigen Produkte und Dienstleistungen sind wir ein verlässlicher Partner für unsere Mitarbeiter, Kunden, Lieferanten und Partner.

## Nutzfahrzeug-Verkäufer/in im Aussendienst 100 %

### Warum suchen wir dich?

Weil du Menschen begeistern kannst – mit Persönlichkeit, Kompetenz und Leidenschaft für starke Maschinen. Du liebst den direkten Kundenkontakt, verstehst es, individuelle Lösungen zu finden, und möchtest in einem dynamischen Umfeld mitgestalten? Dann bist du bei uns genau richtig!

### Welches vielseitig, spannend und zukunftsorientiert Aufgabengebiet wartet auf dich?

- **Verkaufen mit Leidenschaft:** Du bringst unsere Neufahrzeuge und die passenden Service- und Finanzlösungen an den Start – immer mit einem Gespür für die Wünsche unserer Kund:innen.
- **Kundenprofi:** Du betreust unsere Bestandskunden mit Herzblut und gehst aktiv auf neue Kontakte im Verkaufsgebiet zu – weil du weißt: echte Beziehungen machen den Unterschied.
- **Kalkulieren & Konfigurieren:** Du erstellst clevere Angebote und stimmige Kalkulationen – inklusive individueller Aufbauten und Speziallösungen.
- **Projektpartner/in:** Du begleitest deine Projekte vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Auslieferung – zuverlässig, strukturiert und immer einen Schritt voraus.
- **Trendspürnase:** Du hältst dich über Markttrends, Wettbewerber, Technik und neue Produkte auf dem Laufenden – weil du wissen willst, was morgen zählt.
- **Teamplayer:** Du arbeitest eng mit unserer Werkstatt und unserem Fz Bau zusammen – gemeinsam sorgt ihr für zufriedene Kund/innen.
- **Digital unterwegs:** Du nutzt Pipedrive zur Pflege von Kunden- und Fahrzeugdaten – effizient, smart und datenbasiert.
- **Mitten im Geschehen:** Du organisierst Produkthighlights und Events – und bist natürlich auch selbst am Start, wenn es spannend wird.

### Was bringst du mit, was dürfen wir von dir erwarten?

- **Verkaufserfahrung im Nutzfahrzeug-Bereich** (ab 7,5 Tonnen)
- **Leidenschaft für Technik** – du verstehst, wie Fahrzeuge, Aufbauten und neue Antriebstechnologien ticken
- Ein gutes Gespür für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- Optimal: Erfahrung im technischen Aussendienst
- Sicherer Umgang mit MS Office und modernen CRM-Tools
- Du **arbeitest eigenständig, denkst mit, bist strukturiert** und **immer** mit vollem **Fokus** beim **Kunden**.

### Welche Qualifikationen hast du erworben?

- Eine **abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich**
- **Führerausweis Kat. C/CE** Top! Oder du bist motiviert, ihn bald zu machen

### Was kannst du von uns erwarten?

Du profitierst von mitarbeiterorientierten Arbeitsbedingungen in einem persönlichen, engagierten und von Teamgeist geprägten Umfeld. Kurz gesagt, es ist einfach deine «Traumstelle».

### Was sollst du jetzt tun?

Ruf uns umgehend an oder sende uns eine E-Mail an die untenstehende Adresse. Wir freuen uns darauf, dich so bald wie möglich kennenzulernen. Bis bald in Schönenwerd!